

Taller

Lenguaje no verbal para negocios





Entrena tu cuerpo



**43 músculos
que delatan lo
que sientes y
piensas.**

Lenguaje
No
Verbal

patrones parpadeantes
frecuencia cardíaca
mirada ocular
tono de voz
tono de piel
gestos
microexpresiones
sentimientos y emociones



Señales de rechazo

¿Puedes reconocer las señales de negación?



Señales de comodidad

¿Puedes reconocer las señales de confianza?





Bóton

S SY NC EJERCICIO



Maneja las expectativas



Lee lo que el otro
espera de ti



Ruido cognitivo



¿Puedes reconocer cuándo el ambiente te sorprende?





Sesgos cognitivos



¿Cómo funcionan en ti?
¿Cuándo te dominan?

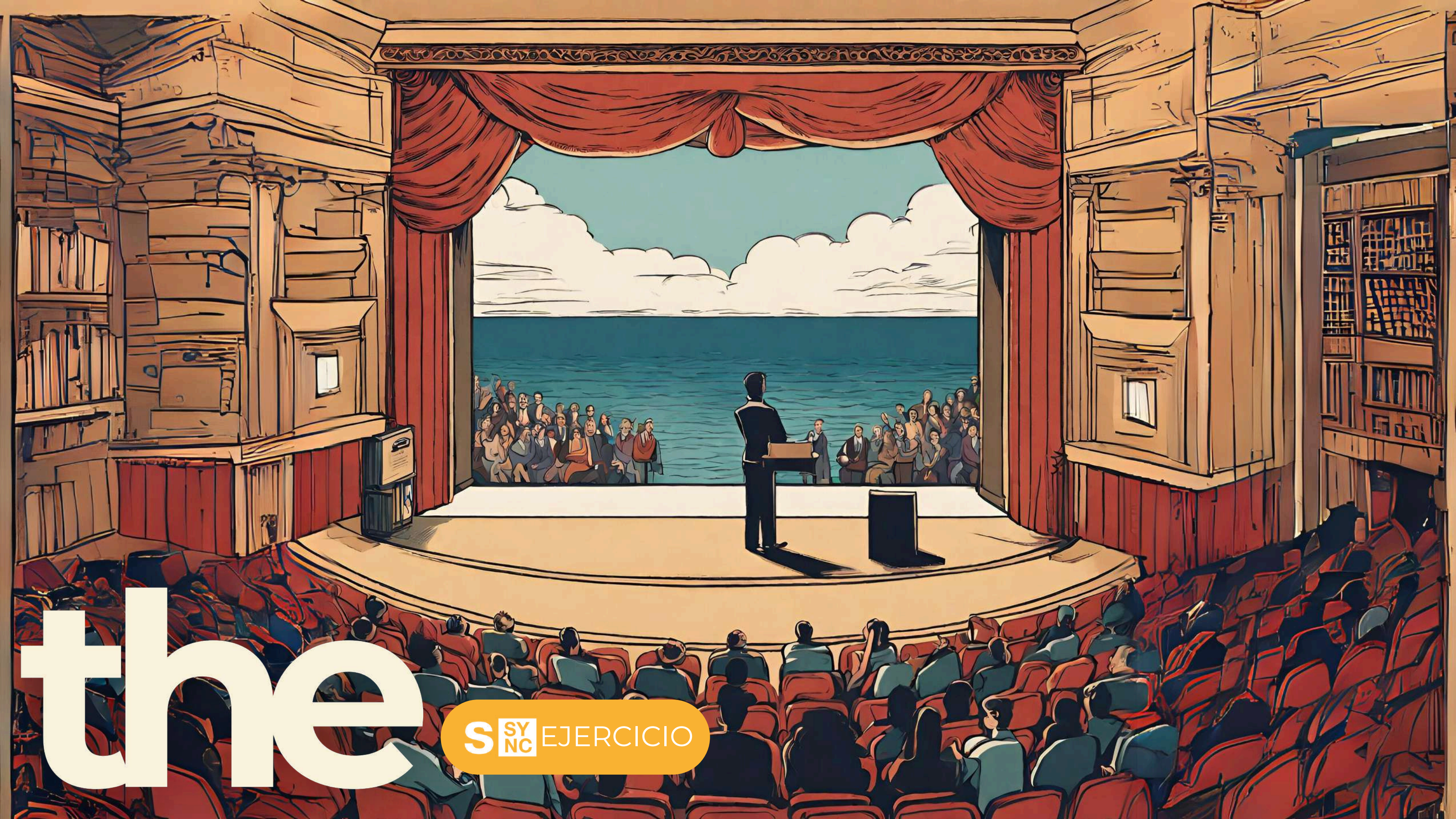




Ejercicios para pitch y negociaciones

Un jab de 60 seg. o 25 min. de argumentos persuasivos.





the

S^{SY}_{NC} EJERCICIO



SOL

S **SY** **NC** EJERCICIO

עמדת פולחן

פארק

Kfo

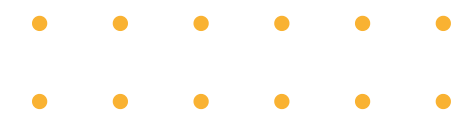
S^{SY}_{NC} EJERCICIO





Desarrolla empatía cognitiva

Técnicas avanzadas de persuasión.





cca

SY NC EJERCICIO



me

SY NC EJERCICIO

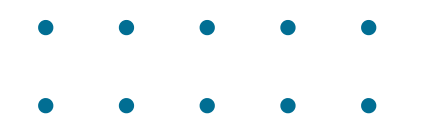


Construir un futuro

■ **Estrategia**
Para el hoy y
el mañana.

■ **Entrenamiento**
Para tu cuerpo
y tu mente.

■ **Implementación**
Que acciona y
contempla.





SIMPLE-SYNC.COM
be simple, BE SYNC.